

Nuevos y competitivos vientos en BVU

Legal. Con el regreso de José Ugaz a la firma, el estudio se ha propuesto reforzar su competitividad en áreas claves como las de Litigios y Penal.

CLAUDIAPAAN

Las aguas no parecen quedarse quietas en el mercado legal peruano. En medio de fusiones y adquisiciones y guerras por el talento, el estudio Benites, Vargas & Ugaz (BVU) no se ha mantenido al margen y ha buscado elevar sus estándares.

El 2017 la firma dio los primeros pasos en esa línea. Con el retorno de José Ugaz –quien se alejó durante tres años al asumir la dirección de Transparencia Internacional– el estudio ha ido reclutando socios de un perfil alto. En esta lista encontramos a Víctor García Toma y Daniel Figallo (derecho constitucional) y a Hugo Sivina (derecho procesal civil). “Esto va de la mano con una decisión de establecer metas más altas y hacer más dinámico el estudio, además de explorar nuevas áreas. Todo esto cambió el perfil de la relación del estudio. Hemos dado la libertad de retirarse a aquellos que no han estado de acuerdo”, remarca Ugaz.

Cabe indicar que entre los cambios que se dieron estuvo la salida de Hugo Forno, uno de sus socios fundadores, quien recientemente ha ingresado al estudio Garrigues al liderar el área de arbitrajes.

ÁREAS DE CRECIMIENTO

Ugaz comenta que el plan



Ugaz menciona que el estudio se está consolidando como un referente del compliance en la región.

del estudio es darle a algunas áreas una mayor visibilidad. Tal es el caso del de Litigios, donde buscarán hacer este servicio más transversal y que haya una integración con otras áreas del estudio.

En el caso de Penal, la novedad –indica– está por el mayor peso que se le va a comenzar a dar al ‘compliance’ dentro de las empresas. Esta será una de las puntas de lanza para el crecimiento de la firma durante este año.

Esto no solo por la experiencia de BVU en estos temas –y la inclusión de abogados con este perfil– sino también por las exigencias legales que está poniendo el Estado sobre estos temas y los escándalos de corrup-

Al detalle

Un buen arranque de año

● José Ugaz comenta que enero fue un mes muy dinámico para el estudio. Incluyeron en este mes 8 nuevos clientes. Usualmente, en el mercado legal, este es un mes lento.

● De mantenerse esta tendencia, BVU espera cerrar el año con un crecimiento del 15% en su facturación. En un escenario conservador, el avance estaría entre 5% y 8%.

ción que han ensombrecido el sector empresarial. “Hay una preocupación de parte de las empresas por implementar este tipo de servicios”, comenta.

Y esta demanda no solo la ven en el mercado local. El estudio también ha estado ofreciendo sus servicios de ‘compliance’ en otros países como Colombia. Ugaz adelanta que –a través de una firma española– brindarán estos servicios este año a dos países más de la región.

Consolidadas estas áreas, el estudio apostará por otras disciplinas que no son su especialidad como propiedad intelectual, tributario y la misma práctica corporativa.

Euroidiomas inicia con fuerza el 2018

Educación. En agosto arrancará su nuevo instituto de educación superior, en donde impartirán cinco carreras técnicas.

Euroidiomas arrancará su nueva etapa como instituto de educación superior con cuatro carreras nuevas: Márketing Internacional, Negocios Internacionales, Gestión Cultural y Música. Estas se sumarán a la de Traducción e Interpretación, que imparten actualmente.

Las clases arrancarán en agosto y, con miras a convertirse en un instituto ‘boutique’, el tradicional centro de idiomas apunta a atraer entre 1.000 a 2.000 alumnos hacia su tercer año de funcionamiento, señala Aldo Lazo, gerente general del grupo Euroidiomas.

Pese a que estarán concentrados en la apertura de su instituto, a partir de marzo la entidad educativa volcará su atención en el lanzamiento de una nueva modalidad de enseñanza en Euroamerican College: el internado.

“Nos estamos convirtiendo en internado pensando, principalmente, en

los alumnos de provincias que buscan una alternativa de educación básica de nivel en Lima”, afirma el ejecutivo.

Con esta nueva figura, el grupo busca complementar su oferta en educación básica, dirigida tanto para los alumnos de primero a quinto de secundaria, como para aquellos que cursan los dos años de bachillerato en este colegio.

“Bajo la modalidad de internado, esperamos captar alrededor de 40 plazas para secundaria y bachillerato”, asegura. Lazo agrega que este año esperan crecer entre 20% a 25% en facturación considerando solamente las operaciones del instituto de idiomas.

Para tener en cuenta Más datos del grupo educativo

Más aulas
Invertirán cerca de S/200.000 para construir seis nuevas aulas en su sede de Camacho.

Facturación
Este año, el instituto Euroidiomas facturará S/34 millones.



Lazo confía en lograr buenos resultados con sus nuevas apuestas.



Para Arteta, la expansión global de Kennedys juega a su favor.

Kennedys ingresa a litigios

Legal. Con esta nueva área, el estudio de abogados busca continuar con el crecimiento que viene logrando en nuestro país.

Casi dos años después de haber formalizado su ingreso al Perú, la firma global Kennedys –con 37 oficinas en el mundo– acaba de anunciar la apertura de su área de litigios y arbitrajes, que estará liderada por Táбата Arteta, experta en litigios y arbitra-

jes en diversos sectores.

Tal como explica la letrada, la nueva unidad del estudio de abogados se centrará en la resolución de conflictos societarios, civiles y comerciales de alta complejidad, además de recuperos.

Con ello, buscan complementar la práctica en consultoría corporativa, de seguros y reaseguros y regulatoria que ofrecen desde que ingresaron a nuestro país.

APASO FIRME

Convencido de que los bue-

nos resultados los acompañarán en esta nueva etapa, Alex Guillamont, socio director de Kennedys para Latinoamérica, sostiene que después de más de un año y medio de estar presentes en Lima, el paso natural que debían dar era –por defecto– el fortalecimiento de sus capacidades en materia de litigios y arbitrajes.

Como se recuerda, la oficina de Lima –dirigida por Marco Rivera Noya– fue una de las cuatro aperturas, junto con las de Brasil, Chile y

Colombia, que Kennedys materializó en la región en el 2016.

Precisamente, el director de Kennedys Perú refiere que debido a que “los clientes que solicitaban mayor volumen de asesoría en solución de controversias eran cada vez más”, la firma de abogados optó por la apertura de esta nueva área.

Pablo Espinoza, Micaela Alemán y Kristian Cifelli son los asociados que acompañan a Arteta en la nueva unidad de Kennedys.